

**柔整業界で圧倒的に存在感のある会社、  
株式会社Gアドバンスで働く。**

**五ノ神接骨院  
株式会社Gアドバンス**

**会社案内**

# Gアドバンス 中村代表からの メッセージ

人生って何だろう！？  
そんなことを考えたことがありますか？

私の答えは、「人生とは他人（ひと）のために行動をすること」だと考えています。若い時にはそんなことを考えたことがなかったのですが46歳になった今は本気でそう考えています。

私は当時陸上日本一の大学をスポーツ推薦で入学するもオリンピックに行けるレベルでもないし、理不尽な扱いがあった部活動や寮生活もあって、だんだん何の為にやっているのかわからなくなり後先考えず大学を中退してしまいました。でも生活があったのでアミューズメント会社で働いていましたがこのままで良いのかといつも将来が不安で悩んでいました。

今振り返ってみると家庭の事情で貧乏だった私は、早く社会に出て稼ぎたかったかもしれません。

肉体労働だけでも嫌だし、頭だけを使う仕事だけでも嫌だし、両方使ってできる仕事がないかと考えていました。そんな悩んでいる時に、持病の腰痛を治すため整体に通っていたのですが、学歴は無くなつたけど体については興味があったので、もしかしたら自分にも整体ならできるかもしれないと整体の先生にどうやつたらなるかと聞いた際、整体師は民間資格だから国家資格である柔道整復師の方が今後良いのでは！？とアドバイスしていただき、直ぐに柔整師になるにはどうすれば良いか調べました。本に専門学校に行けばなれると書いてあったので直ぐに願書を提出し受験したところなぜか落ちてしまいました。よくよく調べてみると全国で学校数が決まっており年間1500人しかなれない非常に狭き門だったことを知りました。専門学校は名前を書けば入れると思い込んでいた私にとっては悲しい事実でした。

その後1年間予備校に通い専門学校に入るため必死に勉強し、ようやく入学することができ、専門学校に行きながら接骨院や整形外科で研修してようやく柔整師になりました。目的はもちろん早く開業してお金を稼ぎ、安定した生活がしたいと本気で考えていました。専門学校に入る前から接骨院で研修し、在学中には接骨院と整形外科で合計4年間も研修した自分でしたが、合格し柔整師として整形外科のリハビリ室で勤務してから自信があった開業が一気に不安へと変化したのです。

その原因は、整形外科で勤務した際、怪我や病気になった人の本当の生活や人生を知り、医学や病気の奥深さや難しさに自分はなんて無知だったのかと痛感し、もう少ししっかりと医学や病気を知って自信をつけてから開業しなければ他人の生活や人生を台無しにすることもあると思いその後必死に働きながら勉強しました。

それから数十年後、現在私は開業し自信を持って患者様に接しています。柔整師を夢見ていた当時は“お金お金”“自分自分”と正直考えていましたが、現在ではどうやったら患者様が早く良くなって満足するのかということだけを日々考えています。今でも休みの日や空いた時間にはセミナーや学会に参加し本やネット検索で医学について勉強し続けています。しかも心から人の生活や人生のために仕事をしていたことによって現在では収入も安定しているのはもちろんですが地域住人の健康管理や雇用創出といったことにも寄与できる人間になりました。

現在は明確に人の幸せが自分の幸せと言えるまでになっています。

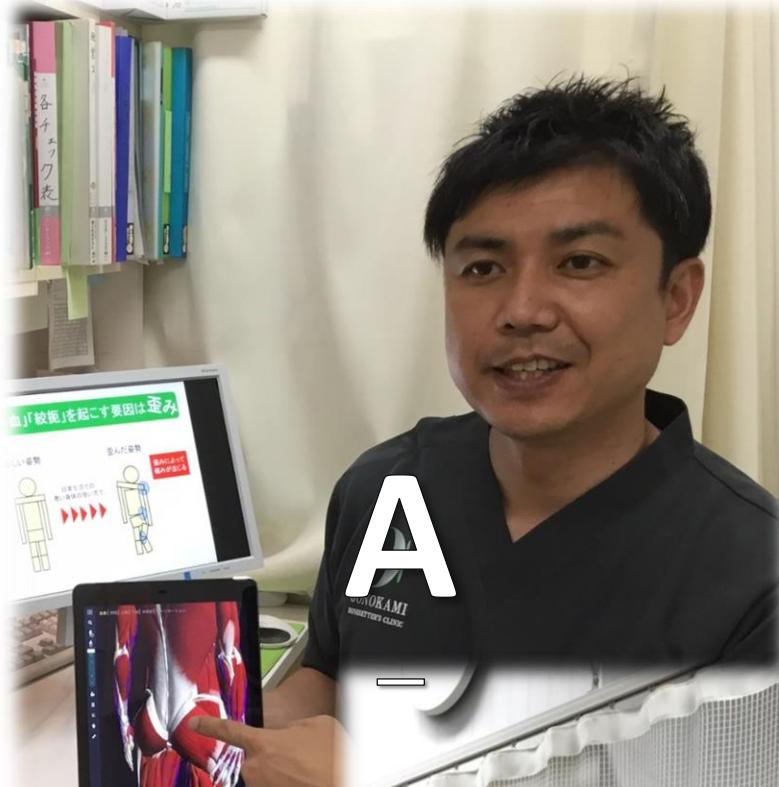
みなさんが成長し幸せな人生お送りたいのであれば今しっかりと悩みながらも逃げないでしっかりと自分に向き合い多くの苦労をし本当に大切なことは何かを考えて行けば必ず成長し幸せになっていきます。

間違いなく、人のためにできるこの仕事は最高です！

今後我々Gアドバンスはもっとと人の幸せのために活躍できる本物の治療家仲間を全国に増やしていきたいのです！！

人の幸せに貢献する会社「Gアドバンス」を  
ぜひ一緒に作っていきましょう！！

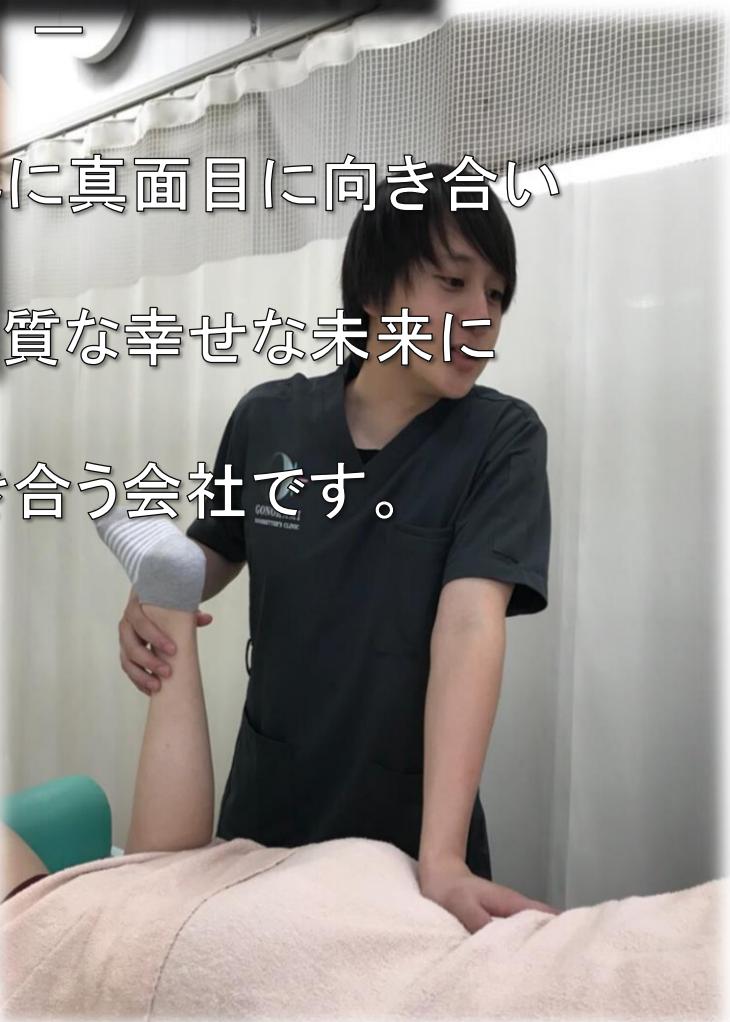
# Q Gアドバンスってどんなところ？



医療・健康・美容に真面目に向き合い

全ての人の上質な幸せな未来に

本気で向き合う会社です。



# 地域に根付いて 真面目に向き合ってきたから15年も 地域No.1で愛されている

この業界を目指したきっかけを思い出してください

部活で怪我した時に全力で治してくれた先生に憧れた人も

手に職をつけたい、医療という生涯必要とされるそんな可能性に惹かれた人も

どんなきっかけであったとしてもなりたい自分が実現するかは

今からの選択にかかっています。

どこで、誰と、どんな思いで、どんな治療をする医療人になるか

Gアドバンスは創業以来生産性日本トップクラスの実績が

その上質な医療サービスを提供している証です。

今後医療業界は西洋医学だけではなく我々のような東洋医学や徒手療法といった代替え医療が併用される今、根柢の無いただのマッサージ屋さん的な治療院で終わるのか、

外傷はもちろん慢性疾患、自律神経疾患、難治性疾患、健康、美容も

オールマイティーな本物の医療人になるのか

本気で向き合うあなたに、私たちも本気で向き合います。

この職業この会社を選んだことを必ず後悔はさせません

# Q Gアドバンスってどんなところに 存在感があるの？

# A

—

患者様の喜びのためなら勉強や準備を怠りません。

そこまでやってくれるの、そこまでやっているのと患者様や同業者から驚かれることが多いです。

Gアドバンスが考える「存在感」とは患者数が多いとか接骨院が大きいとか

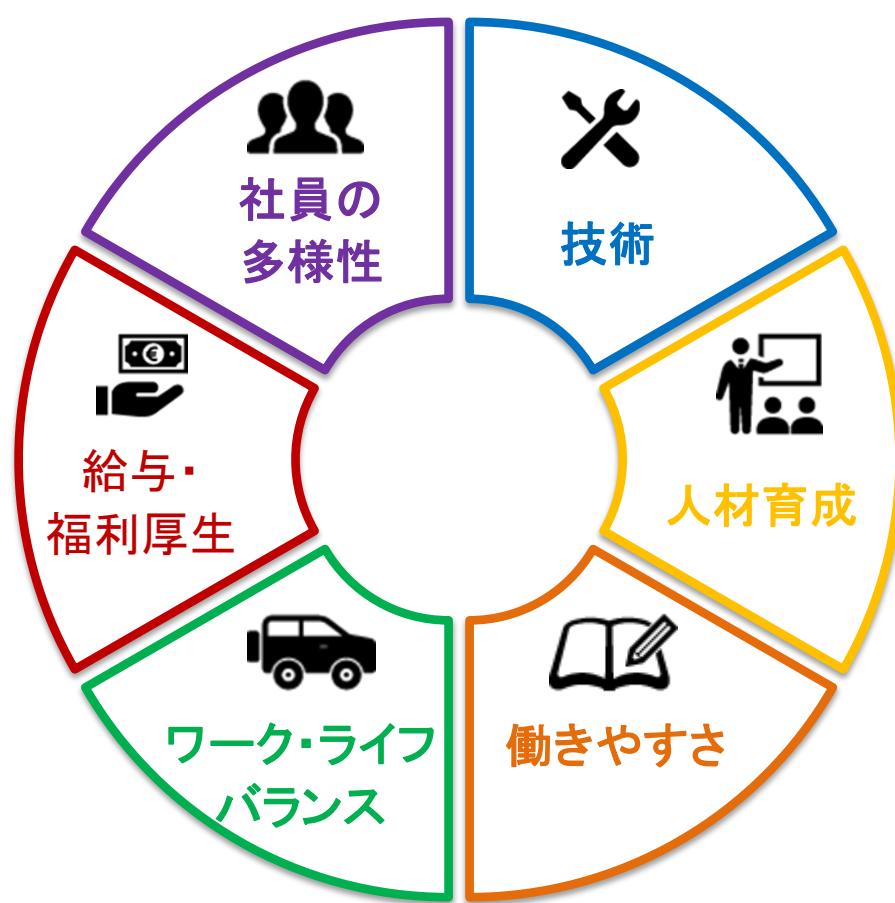
歴史が長いとかということではありません。

患者様からは体の不調の時にはまずGアドバンスに行こう！

Gアドバンスなら大丈夫！と言われ同業者からも生産性日本トップクラスの接骨院は

どのように作るのかと見学や問い合わせが絶えないので。

私たちが徹底してこだわっている制度について6つの指標でご紹介します。





## 技術

当院は紹介やりピーターの新規患者様が非常に多くいらっしゃいます。  
これは治療技術の種類の多さと質、最上級の機器の使用やアフターフォローがしっかりとしている証です。  
他の院に行った方も必ず戻ってきてくれる上質な技術を私たちは習得しているのです。



## 人材育成

この業界でずっと活躍できる人材を育てるために特にこだわっているのが、人材育成。「押し付けない・楽しめる・身に付く」を教育理念に掲げ、学ぶことが楽しいと思え全員参画型の研修で社員の学びたいに全力で応えます。また様々な業務を経験していただき治療しかできない成長ではなく掃除から経営までしっかりと行える仕組みが用意されています。



## 働きやすさ

「遊びも仕事も真剣に」がモットーのGアドバンス。  
人生についても共に話し合います。  
そのように志が高い人材のみが集まっているためみんなポジティブで気持ちがいい！



## ワーク・ ライフバランス

上質な仕事をするには上質なリフレッシュが必要。  
Gアドバンスでは働きたい時に働き、休みたい時に休めるような会社を、みんなで協力して作っていく会社です。



## 給与・福利厚生

社員とその家族を真剣に想うからこそ昇給制度はもちろん頑張ったら追って評価してもらえる制度が多数あります。  
しかしあまだ満足していません！生活水準がもっともっと上がるよう、今後も引き続き努力いたします。



## 社員の多様性

「一人前の治療家の次は院長」と言う時代は終わりました。  
一言で医療人といつても色々な方向から医療を作る人間がいます。  
例えば院長・人事・指導者・経営戦略・エステティシャン等々も兼任できます。  
また家族を持ってもずっとこの業界で働いてくれる人材を応援しています。

**Q なぜGアドバンスは生産性業界トップクラスなのに店舗展開をしないのか？**

**A**

—

私たちGアドバンスが描いている未来は日本全国の身体の不調やパフォーマンス向上を願っている方達をGアドバンスの根拠のある治療や知識で治し叶えるということです。

しかし、現在の柔整業界の質は非常に低迷し  
お金儲けのためだけの接骨院が多く存在することは事実なのです。  
医療技術や知識は1ヶ月や2ヶ月では習得できないのが現実です。  
しかし短期間での浅い研修のみで本当に困っている患者様の施術を  
平氣でしているという現実では、今後業界を衰退させていくことになるのは  
もう誰もが明らかなのですが、自分さえよければ良い  
今だけ良ければいいという考え方方が大半です。

このままでは本当に良い伝統ある柔道整復師の治療や指導が広まらなくなってしまいます。

私たちGアドバンスはスタッフ達があらゆる面で上質なレベルに到達し  
そんなスタッフが溢れた時には店舗展開をし、より上質な柔整師を世の中に  
排出し、この柔整業界の質を向上させていきたいと考えているのです。

『ローマは一日にして成らず』と言うように  
やはり、しっかりと経験した社会人としての治療家のみが羽ばたく必要がある  
と考えているので現在はまだ店舗展開が出来ておりません。

**Q** 圧倒的な技術ってどんな技術！？

**A**

—

治せるものは様々な方法で完治させる、

そのこだわりがリピート率が高い証拠

あらゆる疾患を治すためには多くの高度な治療テクニックが必要ですが、

実は私たちだけでは救えない難治性の患者様に対して

信頼性の高い整形外科との医療連携を行えるよう

日頃より医師とのコミュニケーションを取ったりしていることも

その大切なテクニックの1つなのです！

もちろん他にも多数の根拠あるテクニックを身につけていただき

その技術を巧みに操り、様々な疾患を治し、多くの患者様に

ファンになっていただける本物の治療家となっていただきます。

# **平均来院患者数**

---

## **約1,500人/月 約70人/日**

圧倒的な来院数は信頼される技術である事の証です。しかも怪我・自費治療・交通事故患者様が  
まんべんなく来院される最近では希少な接骨院です。

コロナで業績が下がった治療院は保険に偏りすぎたり、逆に自費治療に偏りすぎたりと専門性を出  
しすぎることが仇となっているケースが多かったのですが、我々Gアドバンスは保険診療・自費診  
療・交通事故診療・インソールや栄養補助食品の物販などを施術者全員がオールマイティーに提供  
できたおかげでコロナ禍においても過去最高の売上となりました。

# **治療技術と治療器の数**

---

## **有名なものだけでも20種類**

疾患は全員が同じということはありません。疾患の程度・部位・深さ・種類等千差万別です。  
この千差万別の個々疾患に最適な治療方法は1つだけでは対応できません。我々は様々な  
技術や治療器を駆使し最短で完治に近づけます。

# **1人生産性 月平均150万円**

---

業界平均30~40万円という時代になんと1人の先生が1ヶ月に売り上げる金額がなんと150万  
円！！なぜ業界平均が30万~40万円という時代にGアドバンスは150万円売り上げられるのかと  
いうと、患者様に来ていただいているからです。どういうことか？？というと実は患者様は来るのではなく、  
来ていただけるような仕組みをしっかりと作っているのです。よくアイドルなどに熱烈なファンがつく  
ように私達の先生達にも熱烈なファンがついています。なぜ熱烈なファンがつくかというと、熱烈に  
なっていただけるような接し方を常にしています。このファンサービスを怠って患者様は来るものだと  
考えている治療院が生産性を落としている原因です。わかり易く言うと、芸能事務所がGアドバンス  
でそこに所属しているアイドルが先生です。確固たる治療技術と患者様への強いファンサービスを所  
属事務所とアイドルがしっかり準備し、仕事をしている結果なのです。

# Q Gアドバンスの働く環境って？

# A

—

## 協力し合い共に成長できる

皆さんの夢や目標を会社と共に達成していきます。

夢や目標は1人ではなかなか成し遂げる事は難しくても  
組織が一丸となり成し遂げることは可能です。

人には様々な個性がありその個性をしっかりと融合させ1人では成し遂  
げられないことをGアドバンスは組織として成し遂げ成長して行きます。

しかし本当に成長してもらいたいと願う時、  
Gアドバンスでは、“人に優しくても現象に厳しく”  
をモットーに教育しております。

例えば 赤ちゃんがもしご飯をこぼした場合  
まずは体は大丈夫かと多くの親御さんは心配します。  
そしてそのこぼしたものを親御さんがきれいに拭き取ります。  
しかし我々Gアドバンスは体は大丈夫かと聞いても  
決して会社が汚れをキレイに拭き取る事はありません。  
成長のための厳しさと喜びの両面をしっかり経験していただき  
仲間とともに協力し合い、社会人として成長できる環境を作っています。

# Q Gアドバンスの教育って どこが凄いの？

# A

—

まずは先輩の助手から始めているので安心して成長できる

成長するにはステップがあります。

知る 分かる 行う できる 分かち合う というステップです！

国家資格を取得したからといってすぐに治療できるわけではないよね！

いつまでにどれくらいの治療ができるかを話し合いによって決めていきます。

また一般的なグループ接骨院では研修というのを最初に行いますが

その研修だけではいざ患者様を前にすると自信がなくなるのが実情なんです。

Gアドバンスはまずは研修をせず先輩の助手を行っていただきます。

先輩の助手をすることによって実際にどのように先生が働いているのかを

客観的に知ることができます。

そして先輩から1つ1つの仕事を教えてもらい分かっていきます。

教えていただいた動きを実際に先輩の見守る中、患者様に行います。

何度も繰り返すことで自信を持って正確にできてきます。

最後にできたことを患者様やスタッフや業界に対し分かち合うのです。

もちろんこの過程の中にしっかりとした研修もありますが

急いで自信のない治療を患者様に提供するのは患者様を実験台にしているようなもので

私たちGアドバンスが求める上質な治療を提供するという理念から逸脱します。

たくさんの患者様がファンになってくれるアイドル的な先生を目指しましょう！！

# Q

# Gアドバンスの ワーク・ライフバランスって？

# A



## 個々の目的や目標によって 勤務日、時間帯、研修内容が違います

基本的な勤務時間や休日日数は同じですが先生方の生活の変化によって臨機応変にシフトを組んでいます。(勤続3年以上から適用となります)

例えば結婚を機に勤務時間を変えたい、経営に興味があるのでその勉強をしてみたいや趣味の時間を大切にしたいなど個々のライフスタイルに合わせ変化させることができます。



## 幅広いジャンルの研修

“骨折・脱臼の整復と固定、SPAT、筋膜リリース、ドイツ徒手医学、整体等の徒手技術、超音波診断装置(エコー)、エレクトロ・アキュスコープ、エレサス(特殊微弱電流治療器)の操作や治療方法はもちろんインソール、栄養学、運動療法、メディカルトレーニング等の研修また社会人としてのマナーや人生の目的や目標の立て方等様々な社会人として成長できる研修もご用意しています。学びこそ重要なだと考えるGアドバンスでは上記研修を自院だけではなく有名な整形外科や接骨院の外部で行ったりと成長するためにはとことん学ぶ環境を作っています。また自宅で暇な時間や通勤中の隙間時間に上記内容の動画を視聴できたり、分からぬことをSNSを使い相談できる体制もあります。



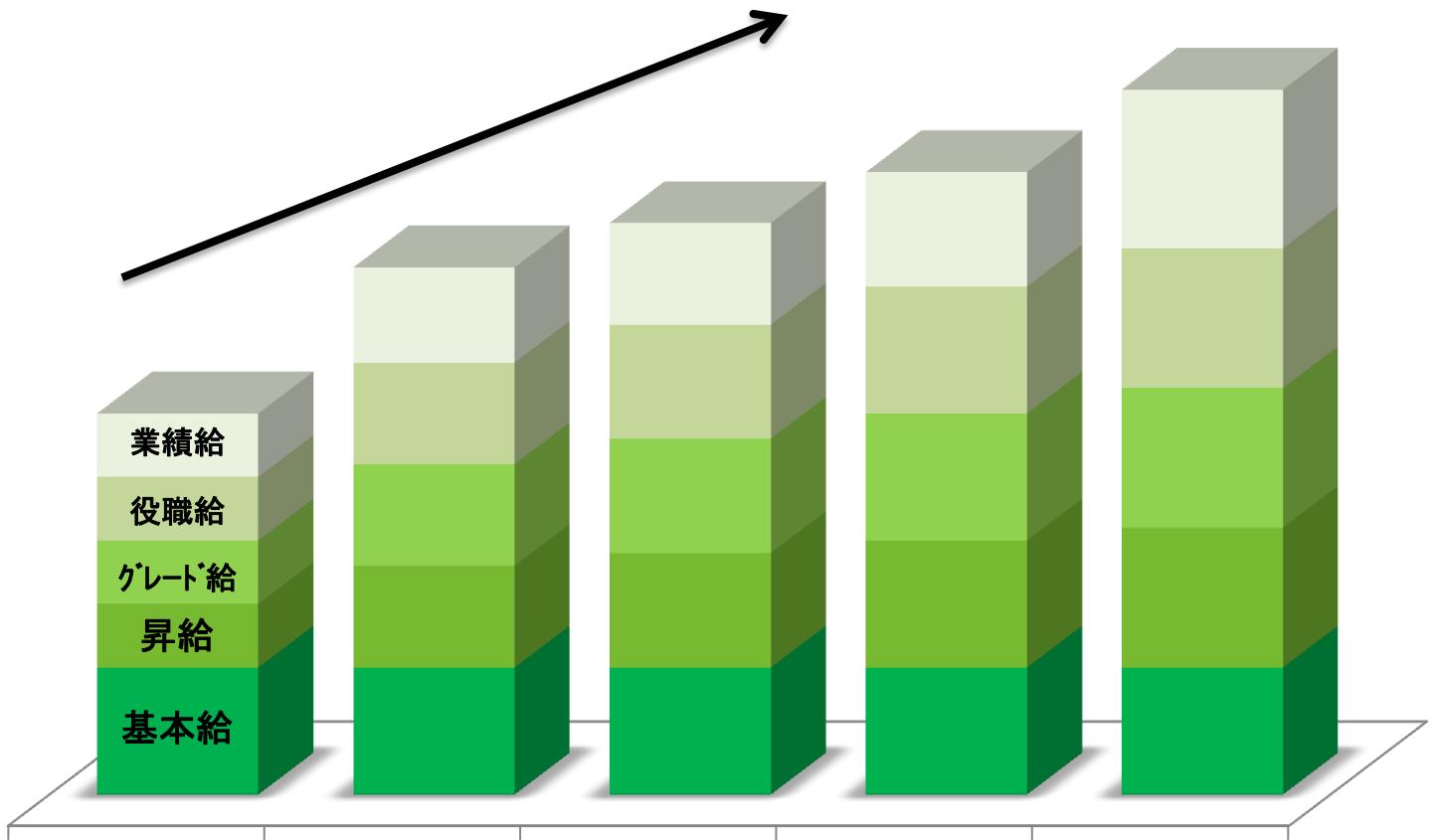
## 有給休暇取得率100%を目指します！

休んでも賃金が支払われる「有給休暇制度」。

医療業界ではまだまだこの有給休暇という概念が浸透していないのが現状。

現在は治療院業界のミシュラン3つ星を目指しているGアドバンスでは患者様のために勉強や研修を優先するあまり残念ながら100%取得は出来ていませんが、人の幸せのために全力を注ぐGアドバンスは一緒に働く仲間への幸せのためにも今以上に努力し続けます！！

# 賃金評価制度

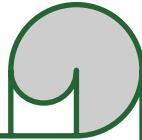


基本給	昇給					
	評価	SS	S	A	B	C
金額	4,000	3,000	2,000	1,000	0	

点数	グレード給		
1	アシスタント	先輩の補助	0
2	ジュニアセラピスト	問診以外ができる	1,500
3	チーフセラピスト	問診～施術まで一貫して対応できる	5,000
4	シニアセラピスト	マスターセラピストの指導補助ができる	8,000
5	マスターセラピスト	五ノ神接骨院の技術を教えることができる	20,000

業績給 施術者1人 当たりの 前月当たりの 生産性	1,000,000	10,000	1.00%
	1,100,000	16,500	1.50%
	1,200,000	24,000	2.00%
	1,300,000	32,500	2.50%
	1,400,000	42,000	3.00%
	1,500,000	52,500	3.50%
	1,600,000	64,000	4.00%
	1,700,000	76,500	4.50%
	1,800,000	90,000	5.00%
	1,900,000	104,500	5.50%
	2,000,000	120,000	6.00%
	2,100,000	136,500	6.50%
	2,200,000	154,000	7.00%

点数	役職給		
1	O/オフィサー	一般職で、各オフィサーの指示の下稼働するスタッフ	0
2	MO/マーケティングオフィサー	業績アップの為の施策の企画立案・執行者	12,000
2	TO/テクニカルオフィサー	技術力アップの為の施策の企画立案・執行者	12,000
2	OO/オペレーションオフィサー	院内オペレーション力アップの為の施策の企画立案・執行者	12,000
3	CMO/チーフマーケティングオフィサー	業績アップの為の施策の責任者	30,000
3	CTO/チーフテクニカルオフィサー	技術力アップの為の施策の責任者	30,000
3	COO/チーフオペレーティングオフィサー	院内オペレーション力アップの為の施策の責任者	30,000
4	GM/G アドバансマネージャー	全オフィサーを東ねる業績アップ、技術力アップ、院内オペレーションに関する執行責任者	100,000
-	CEO/チーフエグゼクティブオフィサー	最高経営責任	-



## 例:4年目のA先生の場合

- ① 評 價 : SS
- ② グレード: チーフセラピスト
- ③ 役 職: オペレーティングオフィサー
- ④ 生産性: 150万円
- ⑤ 賞 与: 年 2 回
- ⑥ 期末賞与: 年 1 回

**年収 約400万円**



### 各種手当

- ・交通費（車、バイク通勤、公共料金/全額支給）
- ・昇給 年1回
- ・賞与 年2回
- ・期末賞与 年1回
- ・グレード給 每月
- ・役職給 每月
- ・業績給 每月



### 福利厚生

- ・健康保険
- ・厚生年金保険
- ・労災保険
- ・雇用保険
- ・出張日当
- ・有給休暇
- ・健康診断
- ・制服貸与
- ・車通勤駐車場代
- ・インフルエンザ予防接種
- ・PCR検査
- ・マスク・消毒薬の提供
- ・産休
- 他

# OUTLINE

会社概要

【会社概要】 株式会社Gアドバンス

【代表者】 中村 優樹

【本社】 東京都羽村市五ノ神2-2-4

【事業】 接骨院1店舗・エステ1店舗

【従業員数】 15名

【資本金】 100万円

【TEL】 042-595-9920

【MAIL】 info3@gonokami.com

【HP】 <https://www.gonokami.com/>

# ACCESS

アクセス



JR青梅線 羽村駅下車 徒歩5分



HP



HP 求人



応募フォーム



Instagram



スタッフブログ



Google 口コミ



# RECRUITMENT FLOW

## 01.お問合せ

メールや応募フォームより

【名前・学校名・院見学希望】と

送って下さい。

採用担当者が連絡させていただき、見学日の調整を致します。

## 02.院見学

実際に現場での患者様とのやり取

りや治療を見ていただくだけでなく

失敗しない就活の方法の伝授や希

望者には施術体験も！弊社の質問

や質疑応答を終えた後、希望者は

ここで面接日を決定させます。

## 03.質問・面接・内定

面接当日までも皆様からの御質問

にもお答え致しますので安心してください。

面接は代表が行います。

内定の合否につきましては後日こちらから連絡させていただきます。

# 今後のGアドバンス



あなたもどんどん発展していく  
チームの一員になりましょう！！

株式会社 G アドバンスは 2020 年 12 月 現在 3 名の柔道整復師の先生と 9 名のパート・アルバイトさんで運営しております。

今流行りの自費治療だけではなく、本来の柔道整復師が持っていないなければならない外傷を治せる技術を使った保険診療も未だにしっかりと行っております。

柔道整復師として外傷が治せる技術がなければ慢性疾患も到底治せるはずがないのですがお金目的だけで長期の経験や勉強を必要とし面倒な外傷を疎かにしている接骨院が多く出現しております。

私達 G アドバンスは温故知新の考えを持ち急成長ではなく「患者様の為に」をビジョンとして地に足をしっかりと着けた確実な成長で未来を歩んでいます。

2020 年はコロナ禍の中で業績を落としている接骨院が大半の中、弊社は好業績（1 人生産性 150 万円以上）の結果となっております。

今までに 15 年間チラシもまいたこともなくリピート率が高い接骨院でいられる理由はもちろん柔道整復師として徹底的に患者様と向き合い勉強し治療してきたからだと自負しております。

是非皆さんも 5 年後 10 年後・・・老後の事も考えている安定した株式会社 G アドバンスで急な成長ではなく地域住人からいつまでも愛される接骨院を私達と一緒に是非作っていきましょう!!

# 五ノ神接骨院です！

患者数平均  
約70名/日  
真に地域から  
必要とされる  
必接骨院です



全員が院長になつたつもいで考え行動するので経営者視点が身に付く自ら行動できる人財に！！



五ノ神式勉強会  
院長が直々に技術や  
経験を共有する場  
一人前になるには  
良き師に習うこと

一人ひとりが  
目標を持って働く！  
開業意欲のあるひと  
患者様のために頑張  
りたいひと。目標を  
サポートします！



初任給  
**21万円**  
賞与2回以上/年  
社保完備



患者様が本当に  
にして欲しいことは何かを考え  
これが満足度が高い理由



常に根拠のある治療  
医学的に正しい治療。これを  
実現するために正しい知識を  
身につけ、技術を磨いていく。  
研修や勉強会が充実している  
ので、基礎～応用技術まで  
学ぶことができます♪

# 治療体験型見学会

～地域に選ばれる理由がまるごとわかる1日～

随時  
開催中！

メールか電話で組合の  
良い日をご連絡ください

## 来て、見て、聞いて、体験する！

- 職場は自分の目で見て選びたい！
- 患者様とのやり取りを見てみたい！
- 仕事の内容をしっかりと理解したい！

あなたも「選ばれ、必要とされる人」に。  
それを実現させる環境がココにあります。



実際の治療体験型見学会  
の様子です！



## 五ノ神接骨院を理解する 3つのキーワード

社内の制度が  
整っているからこそ  
実現できること！

医学的根拠  
のある治療

結果が出る治療をする  
社内勉強会で学ぼう！

患者様のニーズ  
に応えるスキル

しっかりと耳を傾ける  
基礎スキルも教えます！

均質な治療を  
行うための仕組み

一人ひとりをフォロー  
苦手もサポートします！

見学会では、治療や患者様への対応についてご説明しますので、当院が  
「地域から愛されている理由」がわかります。また、一人ひとりがしっかりと技術を身に付けられる研修・勉強会についても紹介します。

O+ 五ノ神接骨院  
予約・問い合わせはこちらへ

Tel. 090-6479-9920

Mail. info3@gonokami.com



<インスタグラム>



< HP >

HPも是非確認してね！  
QRコードでも検索でもOK  
採用情報も掲載しています！



< 採用情報 >

五ノ神接骨院

検索

# 五ノ神接骨院の情報

QRコード

ホットペッタ

インスタグラム

スクリプト

Google ロゴ



五ノ神接骨院の公式  
ホームページ内にある  
QRコードです。  
裏面にQRコードを貼り付けて  
お困りで本物か辨別が出来ない  
場合は、お問い合わせ下さい。

五ノ神接骨院の公式  
ホームページ内にある  
QRコードです。  
初めての方は  
まずはこちらがどうぞ！

五ノ神接骨院の公式  
ホームページです。  
最新情報を随時更新して  
いるので是非ご覧ください！

五ノ神接骨院の公式ホーム  
ページ内にあるスタッフ  
プロフィール  
を確認の上お問い合わせ、連絡の  
ことをお気軽にお問い合わせ下さい\*

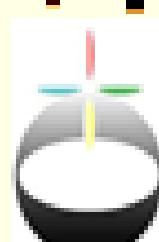
五ノ神接骨院  
の公式ホームページ  
では、  
お問い合わせ  
頂きました

保険適用・労災保険・自賠責保険・骨粗鬆症取扱

受付時間	月	火	水	木	金	土	日
9時~12時	○	○	○	○	○	○	※13時
15時~20時	○	○	○	※	○	○	※

受付時間	月	火	水	木	金	土	日
9時~12時	○	○	○	○	○	○	※13時
15時~20時	○	○	○	※	○	○	※

## 五ノ神接骨院



お問い合わせの際は、  
【】があります

042-595-9920

info3@gonokami.com



住所：羽村市五ノ神2-2-4  
JR青梅線羽村駅東口徒歩5分  
院長／中村 健樹