

**柔整業界で圧倒的に存在感のある会社、
株式会社Gアドバンスで働く。**

**五ノ神接骨院
株式会社Gアドバンス**

会社案内

Gアドバンス 中村代表からの メッセージ

人生って何だろう！？ そんなことを考えたことがありますか？

私の答えは、「人生とは他人(ひと)のために行動をすること」だと考えています。
若い時にはそんなことを考えたことがなかったのですが47歳になった今は本気でそう考えています。

私は当時陸上日本一の大学をスポーツ推薦で入学するもオリンピックに行けるレベルでもないし、理不尽な扱いがあった部活動や寮生活もあって、だんだん何の為にやっているのかわからなくなり後先考えず大学を中退してしまいました。でも生活があったのでアミューズメント会社で働いていましたがこのままで良いのかといつも将来が不安で悩んでいました。

今振り返ってみると家庭の事情で貧乏だった私は、早く社会に出て稼ぎたかったのかもしれません。

肉体労働だけでも嫌だし、頭だけを使う仕事だけでも嫌だし、両方使ってできる仕事がないかと考えていました。そんな悩んでいる時に、持病の腰痛を治すため整体に通っていたのですが、学歴は無くなったけど体については興味があったので、もしかしたら自分にも整体ならできるかもしれないと整体の先生にどうやったらなれるかと聞いた際、整体師は民間資格だから国家資格である柔道整復師の方が今後良いのでは！？とアドバイスしていただき、直ぐに柔整師になるにはどうすれば良いか調べました。本に専門学校に行けばなれると書いてあったので直ぐに願書を提出し受験したところなぜか落ちてしまいました。よくよく調べてみると全国で学校数が決まっており年間1500人しか入れない非常に狭き門だったことを知りました。専門学校は名前を書けば入れると思い込んでいた私にとっては悲しい事実でした。

その後1年間予備校に通い専門学校に入るため必死に勉強し、ようやく入学することができ、専門学校に行きながら接骨院や整形外科で研修してようやく柔整師になりました。目的はもちろん早く開業してお金を稼ぎ、安定した生活がしたいと本気で考えていました。専門学校に入る前から接骨院で研修し、在学中には接骨院と整形外科で合計4年間も研修した自分でしたが、合格し柔整師として整形外科のリハビリ室で勤務してから自信があった開業が一気に不安へと変化したのです。

その原因は、整形外科で勤務した際、怪我や病気になった人の本当の生活や人生を知り、医学や病気の奥深さや難しさに自分はなんて無知だったのかと痛感し、もう少ししっかりと医学や病気を知って自信をつけてから開業しなければ他人の生活や人生を台無しにすることもあると思いその後必死に働きながら勉強しました。

それから数十年後、現在私は開業し自信を持って患者様に接しています。柔整師を夢見ていた当時は“お金お金”“自分自分”と正直考えていましたが、現在ではどうやったら患者様が早く良くなって満足するのかということだけを日々考えています。今でも休みの日や空いた時間にはセミナーや学会に参加し本やネット検索で医学について勉強し続けています。しかも心から人の生活や人生のために仕事をしていたことによって現在では収入も安定しているのはもちろんですが地域住人の健康管理や雇用創出といったことにも寄与できる人間になりました。

現在は明確に人の幸せが自分の幸せと言えるまでになっています。

みなさんが成長し幸せな人生お送りたいのであれば今しっかりと悩みながらも逃げないでしっかりと自分に向き合い多くの苦勞をし本当に大切なことは何かを考えて行けば必ず成長し幸せになっていきます。

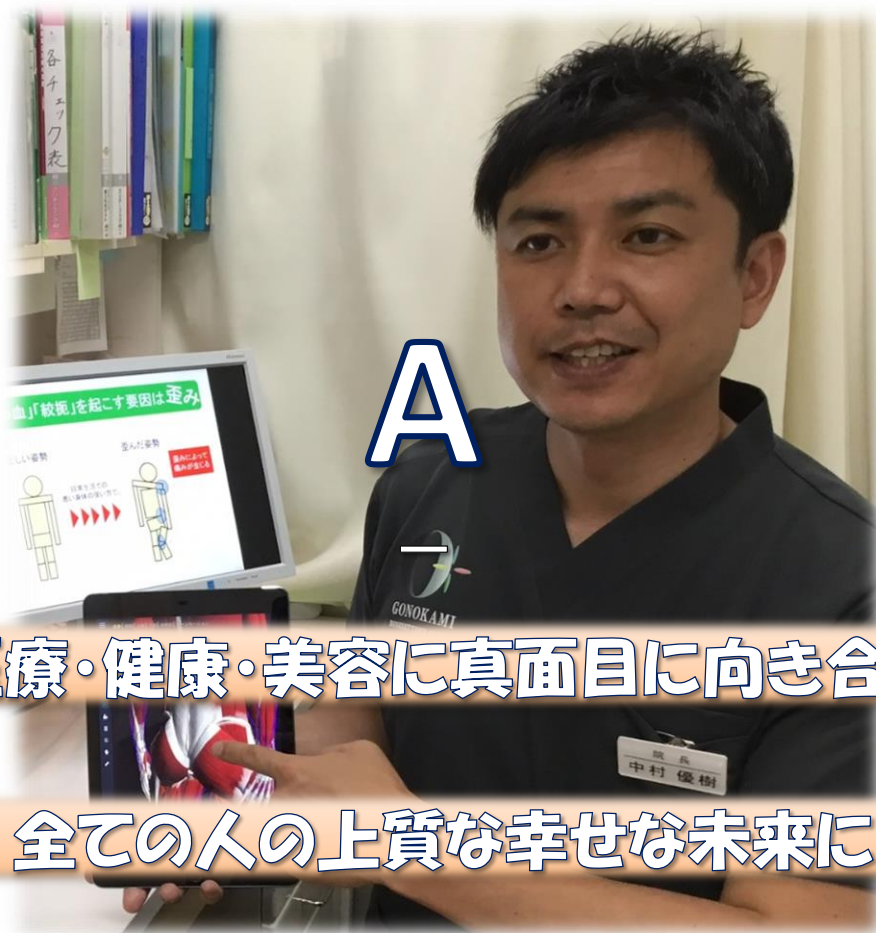
間違いなく、人のためにできるこの仕事は最高です！

今後我々Gアドバンスはもっともっと人の幸せのために活躍できる本物の治療家仲間を全国に増やしていきたいのです！！



人の幸せに貢献する会社「Gアドバンス」を
ぜひ一緒に作っていきましょう！！

Q Gアドバンスってどんなところ？



医療・健康・美容に真面目に向き合い

全ての人の上質な幸せな未来に

本気で向き合う会社です。



地域に根付いて 真面目に向き合ってきたから16年 も地域No.1で愛されている

この業界を目指したきっかけを思い出してください

部活で怪我した時に全力で治してくれた先生に憧れた人も

手に職をつけたい、医療という生涯必要とされるそんな可能性に惹かれた人も

どんなきっかけであつたとしてもなりたい自分が実現するかは

今からの選択にかかっています。

どこで、誰と、どんな思いで、どんな治療をする医療人になるか

Gアドバンスは創業以来生産性日本トップクラスの実績が

その上質な医療サービスを提供している証です。

今後医療業界は西洋医学だけではなく我々のような東洋医学や徒手療法といった

代替え医療が併用される今、根拠の無いただのマッサージ屋さんのような治療院で終わるのか、

外傷はもちろん慢性疾患、自律神経疾患、難治性疾患、健康、美容も

オールマイティーな本物の医療人になるのか

本気で向き合うあなたに、私たちも本気で向き合います。

この職業この会社を選んだことを必ず後悔はさせません！！

Q Gアドバンスってどんなところに 存在感があるの？

A

—

患者様の喜びのためなら勉強や準備を怠りません。

そこまでやってくれるの、そこまでやっているのと患者様や同業者から驚かれることが多いです。

Gアドバンスが考える「存在感」とは患者数が多いとか接骨院が大きいとか

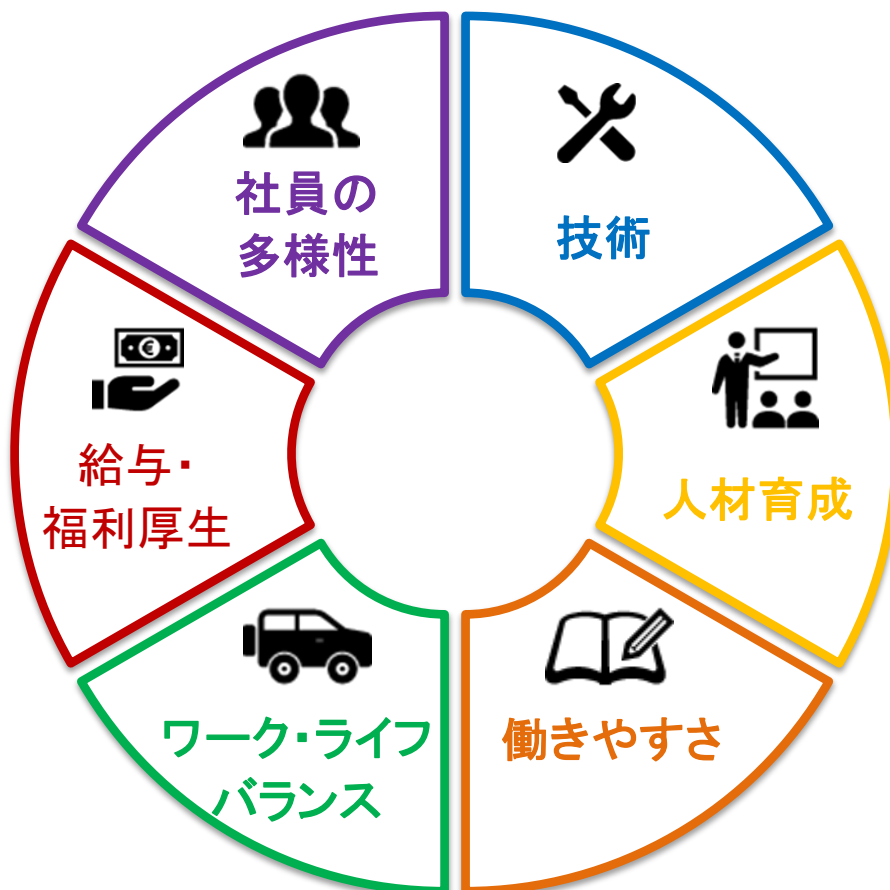
歴史が長いとかということではありません。

患者様からは体の不調の時にはまずGアドバンスに行こう！

Gアドバンスなら大丈夫！と言われ同業者からも生産性日本トップクラスの接骨院は

どのように作るのかと見学や問い合わせが絶えないのです。

私たちが徹底してこだわっている制度について6つの指標をご紹介します。





技術

当院は紹介やリピーターの新規患者様が非常に多くいらっしゃいます。

これは治療技術の種類の多さと質、最上級の機器の使用やアフターフォローがしっかりしている証です。

他の院に行った方も必ず戻ってきてくれる上質な技術を私たちは習得しているのです。



人材育成

この業界でずっと活躍できる人材を育てるために特にこだわっているのが、人材育成。

「押し付けない・楽しめる・身に付く」を教育理念に掲げ、学ぶことが楽しいと思え全員参加型の研修で社員の学びたいに全力で応えます。また様々な業務を経験していただき治療しかできない成長ではなく掃除から経営までしっかりと行える仕組みが用意されています。



働きやすさ

「遊びも仕事も真剣に」がモットーのGアドバンス。

人生についても共に話し合います。

そのように志が高い人材のみが集まっているためみんなポジティブで気持ちがいい！



ワーク・ライフバランス

上質な仕事をするには上質なリフレッシュが必要。

Gアドバンスでは働きたい時に働き、**休みたい時に休めるような会社**を、みんなで協力して作っていく会社です。



給与・福利厚生

社員とその家族を真剣に想うからこそ昇給制度はもちろん頑張ったら追って評価してもらえる制度が多数あります。

しかしまだまだ満足していません！生活水準がもっともっと上がるよう、今後も引き続き努力いたします。



社員の多様性

「一人前の治療家の次は院長」と言う時代は終わりました。

一言で医療人といっても色々な方向から医療を作る人間がいます。

例えば院長・人事・指導者・経営戦略・エステティシャン等々も兼任できます。

また家族を持ってもずっとこの業界で働いてくれる人材を応援しています。

Q なぜGアドバンスは生産性業界トップクラスなのに店舗展開をしないのか？

A

—

私たちGアドバンスが描いている未来は日本全国の身体の不調やパフォーマンス向上を願っている方達をGアドバンスの根拠のある治療や知識で治し叶えるということです。

しかし、現在の柔整業界の質は非常に低迷し
お金儲けのためだけの接骨院が多く存在することは事実なのです。

医療技術や知識は1ヶ月や2ヶ月では習得できないのが現実です。

しかし短期間での浅い研修のみで本当に困っている患者様の施術を平気でしているという現実では、今後業界を衰退させていくことになるのはもう誰もが明らかなのですが、自分さえよければ良い
今だけ良ければいいという考え方が大半です。

このままでは本当に良い伝統ある柔道整復師の治療や指導が広まらなくなってしまうです。

私たちGアドバンスはスタッフ達があらゆる面で上質なレベルに到達し
そんなスタッフが溢れた時には店舗展開をし、より上質な柔整師を世の中に
排出し、この柔整業界の質を向上させていきたいと考えているのです。

『ローマは一日にして成らず』と言うように
やはり、しっかりと経験した社会人としての治療家のみが羽ばたく必要がある
と考えているので現在はまだ店舗展開が出来ておりません。

Q 圧倒的な技術ってどんな技術！？

A

—

治せるものは様々な方法で完治させる、
そのこだわりがリピート率が高い証拠
あらゆる疾患を治すためには多くの高度な治療テクニックが必要ですが、
実は私たちだけでは救えない難治性の患者様に対して
信頼性の高い整形外科との医療連携を行えるよう
日頃より医師とのコミュニケーションを取ったりしていることも
その大切なテクニックの1つなのです！
もちろん他にも多数の根拠あるテクニックを身につけていただき
その技術を巧みに操り、様々な疾患を治し、多くの患者様に
ファンになっていただける本物の治療家となっていただきます。

平均来院患者数

約1,500人/月 約70人/日

圧倒的な来院数は信頼される技術である事の証です。しかも怪我・自費治療・交通事故患者様がまんべんなく来院される最近では希少な接骨院です。

コロナで業績が下がった治療院は保険に偏りすぎたり、逆に自費治療に偏りすぎたりと専門性を出しすぎるのが仇となっているケースが多かったのですが、我々Gアドバンスは保険診療・自費診療・交通事故診療・インソールや栄養補助食品の物販などを施術者全員がオールマイティーに提供できたおかげでコロナ禍においても過去最高の売上となりました。

治療技術と治療器の数

有名なものだけでも20種類

疾患は全員が同じということはありません。疾患の程度・部位・深さ・種類等千差万別です。

この千差万別の個々疾患に最適な治療方法は1つだけでは対応できません。我々は様々な技術や治療器を駆使し最短で完治に近づけます。(もちろん段階的に治療技術を学べる仕組みがありますので安心してください。また医師開発のSPATという経験不足の先生でもすぐに結果を出せる技術を第一に御指導させていただきます。)

1人生産性 月平均250万円

業界平均30～40万円という時代になんと1人の先生が1ヶ月に売り上げる金額がなんと250万円！！なぜ業界平均が30万～40万円という時代にGアドバンスは250万円売り上げられるのかというと、患者様に来ていただいているからです。どういうことか？？というと実は患者様は来るのではなく、来ていただけるような仕組みをしっかりと作っているのです。よくアイドルなどに熱烈なファンがつくように私達の先生達にも熱烈なファンがついています。なぜ熱烈なファンがつくかというと、熱烈になっていただけるような接し方を常にしています。このファンサービスを怠って患者様は来るものだと考えている治療院が生産性を落としている原因です。わかり易く言うと、芸能事務所がGアドバンスでそこに所属しているアイドルが先生です。確固たる治療技術と患者様への強いファンサービスを所属事務所とアイドルがしっかり準備し、仕事をしている結果なのです。

Q Gアドバンスの働く環境って？

A

—

協力し合い共に成長できる

皆さんの夢や目標を会社と共に達成していきます。

夢や目標は1人ではなかなか成し遂げる事は難しくても

組織が一丸となり成し遂げることは可能です。

人には様々な個性がありその個性をしっかりと融合させ1人では成し遂げられないことをGアドバンスは組織として成し遂げ成長して行きます。

しかし本当に成長してもらいたいと願う時、

Gアドバンスでは、“人に優しくても現象に厳しく”

をモットーに教育しております。

例えば 赤ちゃんがもしご飯をこぼした場合

まずは体は大丈夫かと多くの親御さんは心配します。

そしてそのこぼしたものを親御さんがきれいに拭き取ります。

しかし我々Gアドバンスは体は大丈夫かと聞いても

決して会社が汚れをキレイに拭き取る事はありません。

成長のための厳しさと喜びの両面をしっかりと経験していただき

仲間とともに協力し合い、社会人として成長できる環境を作っています。

Q Gアドバンスの教育って どこが凄いの？

A

—

まずは先輩の助手から始めているので安心して成長できる

成長するにはステップがあります。

知る 分かる 行う できる 分かち合う というステップです！

国家資格を取得したからといってすぐに治療できるわけではないですよ！
いつまでにどれくらいの治療ができるかを話し合いによって決めていきます。

また一般的なグループ接骨院では研修というのを最初に行いますが
その研修だけではいざ患者様を前にすると自信がなくなるのが実情なんです。

Gアドバンスはまずは研修をせず先輩の助手を行っていただきます。

先輩の助手をすることによって実際にどのように先生が働いているのかを
客観的に知ることができます。

そして先輩から1つ1つの仕事を教えてもらい分かっていきます。

教えていただいた動きを実際に先輩の見守る中、患者様に行います。

何度も繰り返すことで自信を持って正確にできます。

最後にできたことを患者様やスタッフや業界に対し分かち合うのです。

もちろんこの過程の中にしっかりとした研修もありますが

急いで自信のない治療を患者様に提供するのは患者様を実験台にしているようなもので
私たちGアドバンスが求める上質な治療を提供するという理念から逸脱します。

(でも安心して下さい。まずは3ヶ月で誰でも結果を出せる

医師開発のSPATも御指導させていただきます。)

たくさんの患者様がファンになってくれるアイドル的な先生を目指しましょう！！

Q Gアドバンスの ワーク・ライフバランスって？

A

個々の目的や目標によって 勤務日、時間帯、研修内容が違います

基本的な勤務時間や休日日数は同じですが先生方の生活の変化によって臨機応変にシフトを組んでいます。(この制度は勤続3年以上から適用となりますが、もちろん有給休暇制度は半年後からは適応しますので安心して下さい。)

例えば結婚を機に勤務時間を変えたい、経営に興味があるのでその勉強をしてみたいや趣味の時間を大切にしたいなど個々のライフスタイルに合わせ変化させることが可能です。

幅広いジャンルの研修

“骨折・脱臼の整復と固定、SPAT、筋膜リリース、ドイツ徒手医学、整体等の徒手技術、超音波診断装置(エコー)、エレクトロ・アキュスコプ、エレサス(特殊微弱電流治療器)の操作や治療方法はもちろんインソール、栄養学、運動療法、メディカルトレーニング等の研修また社会人としてのマナーや人生の目的や目標の立て方等様々な社会人として成長できる研修もご用意しています。学びこそ重要だと考えるGアドバンスでは上記研修を自院だけではなく有名な整形外科や接骨院の外部で行ったりと成長するためにはほとんど学べる環境を作っていきます。また自宅で暇な時間や通勤中の隙間時間に上記内容の動画を視聴できたり、分からないことをSNSを使い相談できる体制もあります。

有給休暇取得率100%を目指します！

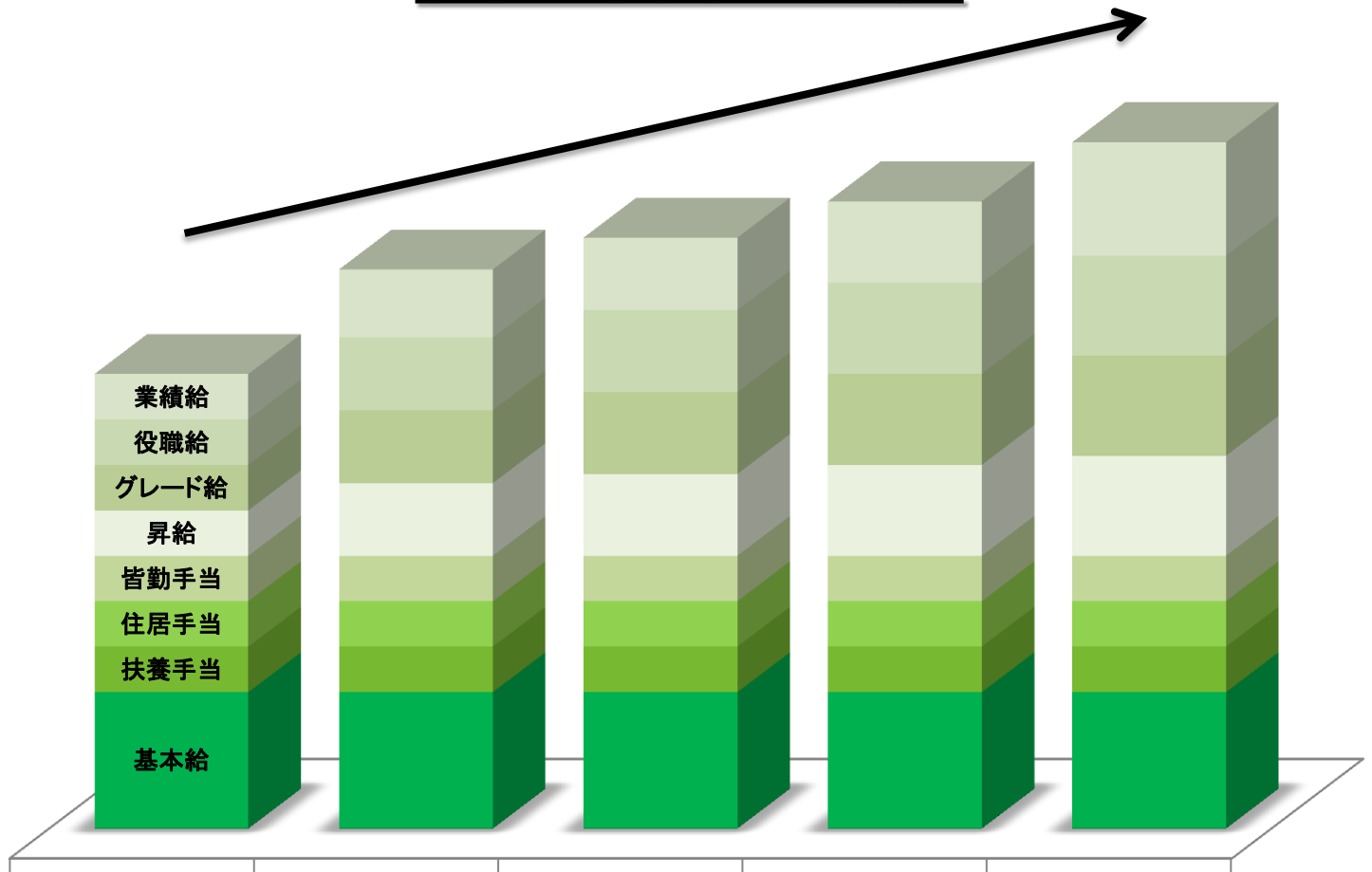
休んでも賃金が支払われる「有給休暇制度」。

医療業界ではまだまだこの有給休暇という概念が浸透していないのが現状。

現在は治療院業界のミシュラン3つ星を目指しているGアドバンスでは患者様のために勉強や研修を優先するあまり残念ながら100%取得は出来ていませんが、人の幸せのために全力を注ぐ

Gアドバンスは一緒に働く仲間への幸せのためにも今以上に努力し続けます！！

賃金評価制度



基本給		昇給				
200,000	評価	SS	S	A	B	C
	金額	4,000	3,000	2,000	1,000	0

扶養手当	5,000/1日	皆勤手当	10,000
住宅手当	20,000	引越手当	実質の50%

業績給	生産性	業績	%
	1,000,000	10,000	1.00%
	1,100,000	16,500	1.50%
	1,200,000	24,000	2.00%
	1,300,000	32,500	2.50%
	1,400,000	42,000	3.00%
	1,500,000	52,500	3.50%
	1,600,000	64,000	4.00%
	1,700,000	76,500	4.50%
	1,800,000	90,000	5.00%
	1,900,000	104,500	5.50%
	2,000,000	120,000	6.00%
	2,100,000	136,500	6.50%
	2,200,000	154,000	7.00%

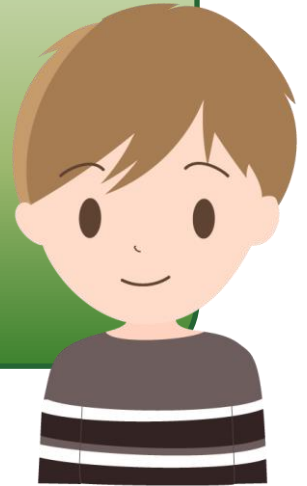
点数	グレード給		
1	アシスタント	先輩の補助	0
2	ジュニアセラピスト	問診以外ができる	1,500
3	チーフセラピスト	問診～施術まで一貫して対応できる	5,000
4	シニアセラピスト	マスターセラピストの指導補助ができる	8,000
5	マスターセラピスト	五ノ神接骨院の技術を教えることができる	20,000

点数	役職給		
1	O/オフィサー	一般職で、各オフィサーの指示の下稼働するスタッフ	0
2	MO/マーケティングオフィサー	業績アップの為に施策の企画立案・執行者	12,000
2	TO/テクニカルオフィサー	技術力アップの為に施策の企画立案・執行者	12,000
2	OO/オペレーティングオフィサー	院内オペレーション力アップの為に施策の企画立案・執行者	12,000
3	CMO/チーフマーケティングオフィサー	業績アップの為に施策の責任者	30,000
3	CTO/チーフテクニカルオフィサー	技術力アップの為に施策の責任者	30,000
3	COO/チーフオペレーティングオフィサー	院内オペレーション力アップの為に施策の責任者	30,000
4	GM/Gアドバンスマネージャー	全オフィサーを束ねる業績アップ、技術力アップ、院内オペレーションに関する執行責任者	100,000
-	CEO/チーフエグゼクティブオフィサー	最高経営責任	-

例:4年目のA先生の場合

- ① 評価 : SS
- ② グレード : チーフセラピスト
- ③ 役職 : オペレーティングオフィサー
- ④ 業績 : 150万円生産
- ⑤ 扶養手当 : 5,000円/1人
- ⑥ 住宅手当 : 20,000円
- ⑦ 皆勤手当 : 10,000円
- ⑧ 賞与 : 年2回
- ⑨ 期末賞与 : 年1回

年収 約450万円



各種手当



- | | | |
|-----------------------------|-----------------|-----------|
| ・交通費（車、バイク通勤、
公共料金/全額支給） | ・出張日当 | ・グレード給 毎月 |
| ・昇給 年1回 | ・外部勉強会費用 | ・役職給 毎月 |
| ・賞与 年2回 | ・扶養手当（1人5,000円） | ・業績給 毎月 |
| ・期末賞与 年1回 | ・引っ越し手当（実費の50%） | |
| | ・住居手当（20,000円） | |
| | ・皆勤手当（10,000円） | |

福利厚生



- | | | |
|---------|------------|--------------|
| ・健康保険 | ・有給休暇 | ・インフルエンザ予防接種 |
| ・厚生年金保険 | ・健康診断 | ・PCR検査 |
| ・労災保険 | ・制服貸与 | ・マスク・消毒薬の提供 |
| ・雇用保険 | ・車通勤駐車場代無料 | ・産休 |

他

Q. Gアドバンスで働く人ってどんな人？

院長



会社の代表と院長を兼任しています。
未だに治療が大好きで約25年近く現場に出ています！

でもそろそろ今までの経験や知識を若い先生に伝授して社員の成長の舞台を作る役目に転換しようと考えています！

代表取締役 院長 柔道整復師
中村 優樹

先生



仕事もプライベートも充実！！
よく他の接骨院の先生から若いのにすごいねと言われます。それもこれも少人数の会社なのでいろいろ経験させてもらったからです。治療家としても社会人としても立派になったと自分を褒めたいです！！

柔道整復師
鈴木 裕太

エステ



接骨院併設のエステサロン！
私たちは接骨院では解決できない患者様の美容の悩みを専門に解決させていただいています。お互いに協力して一生涯の心と体の美と健康に貢献しています！！

Cinq Beaute サンクボーテ
スタッフ一同



ママ
と
先生

2児のママと妻と治療家、どれも叶うのがGアドバンス！

実は結婚を機に1度退職したのですがやはりこの仕事が好きだということで復職しました。まだ子供が小さく急にお休みをいただくことが多いのですがそれでもスタッフの協力で無理なく働ける環境を用意してくれて楽しく仕事ができます。

柔道整復師
田中 かなえ



経理

受付・助手だった私が経理の仕事に！
受付・助手で働いていたら簿記の資格持っているんだったら経理やってみないと言われ今は会社とスタッフを裏から支えています。自分に合った仕事をさせてくれるのがGアドバンス！

経理
佐藤 理恵子



総務

会社や仲間に貢献できる縁の下の力持ち！

先生たちが患者様の施術に集中できるように患者説明用の資料やPOPを作ったりHPを修正したりGアドバンスの便利屋さんとして働いています。

総務
飯田 めぐみ

研修生



柔整学生も大活躍！！

学校での勉強を活かせる場面もあれば、学校では学べないことも多く学べ、身につけることができます。現場では知識だけでなく経験が大切だと実感しました。先生方の丁寧な指導やサポートのおかげで自分の成長を感じながら働いています。

柔道整復専門学校 研修生
明神 愛

アルバイト



昔は患者だった私が、今度は先生をサポートする立場に！

学校で医療系を学んでいる訳ではなくむしろ真反対の文学部に通ってる私ですが、先生たちのご指導の元、今では先生たちのサポートがスムーズに出来るようになっていきます！知識がなくても輝けるのがGアドバンス！

大学生(文学部) アルバイト
中塚 結衣子

理学療法士



理学療法の専門学校に通いながらGアドバンスでアルバイトをしていました。学校では教えてもらえない知識や接遇、考え方が学べ、自己成長に繋がる会社です！ここで培った経験は理学療法士となった今でもとても役に立ってます！

理学療法士
海野 友花

Gアドバンスの治療器

微弱電流施術器
「エレスス」



超音波観察装置
「MySonoU6」



干渉電流型低周波施術器
「スーパーカイン」



エアーマッサージ器
「ドクターメドマー」



微弱電流施術器
「エレクトロ・アキュスコフ」



Gアドバンス の雰囲気

五ノ神接骨院



清潔な院内



待合室



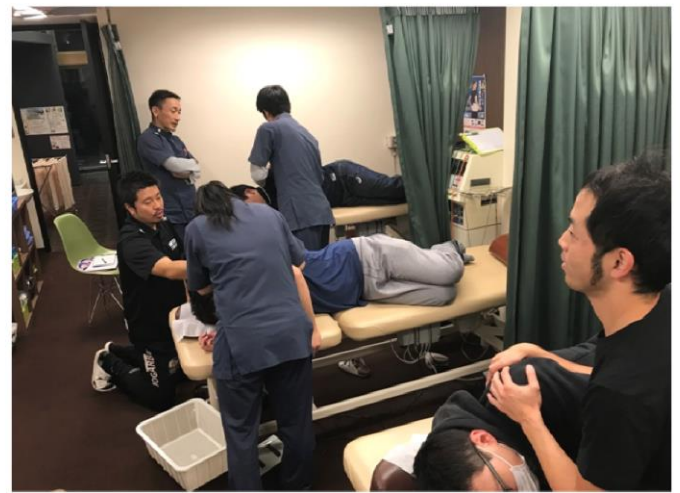
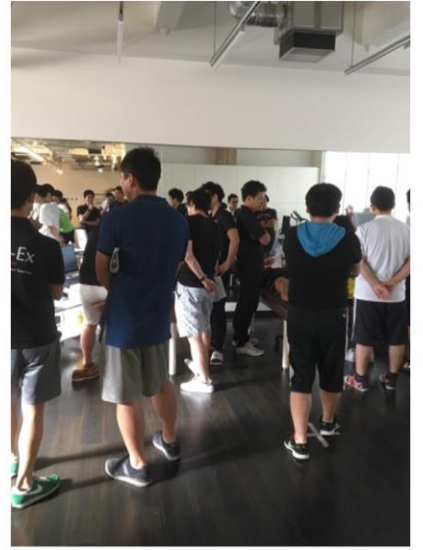
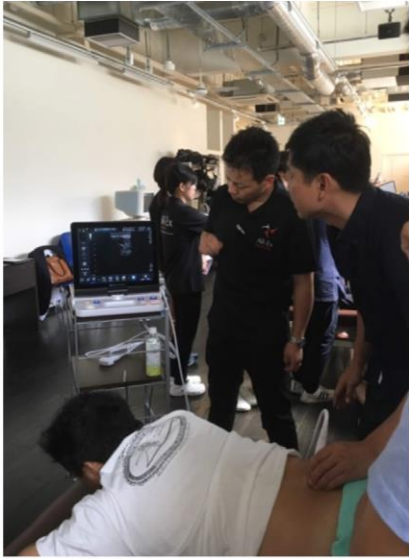
受付



エステサロン
Cinq Beaute サンクボーテ



他院との合同勉強会



社外勉強会



社内研修の様子



各種資料

NASA公認の
スーパーメディカルマシンで
早期回復！

「エキテンを見た。」で
お得な新規キャンペーン随時実施中！

骨盤矯正

(産前・産後も対応可)

骨盤矯正検査 通常1回あたり

3,300円 (税込)

→ **1,650円**
(税込)

羽村市で怪我・交通事故対応ならお任せ！

そうじの行き届いた
清潔な院内

五ノ神に開院12年

駐車場もございます

ベッド1つと
プライバシー

臨床経験20年

iPadや骨模型等で詳しく説明します！

むち打ち 手足のケガ 背中・腰の痛み



交通 事故

窓口負担
0円

敷金から
転院可能

敷金なし
保険請求
代行

接骨院でも受けられる
交通事故の専門施術

もしも交通事故に遭ってしまったら…

**早期施術
早期回復**

軽い症状でも接骨院に
相談しましょう！

OUTLINE 会社概要

RECRUITMENT 募集要項

【会社概要】 株式会社Gアドバンス

【代表者】 中村 優樹

【本社】 東京都羽村市五ノ神2-2-4

【事業】 接骨院1店舗・エステ1店舗

【従業員数】 15名

【資本金】 100万円

【TEL】 042-595-9920

【MAIL】 info3@gonokami.com

【HP】 <https://www.gonokami.com/>

【職種】 柔道整復師

【勤務地】 東京都羽村市五ノ神2-2-4

【勤務時間】 9:00～22:00(実勤8～10時間)

【初任給】 230,000円～
(実務経験・社会経験考慮)

【休日・休暇】 実質週休2日制
日曜日・有給休暇

【福利厚生】 交通費全額支給
賞与2回・期末賞与1回 他

ACCESS アクセス



JR青梅線 羽村駅下車 徒歩5分



HP



HP 求人



応募フォーム



Instagram



スタッフブログ



Google 口コミ



直営サロン紹介



RECRUITMENT FLOW 選考フロー

01.お問合せ

メールや応募フォームより
【名前・学校名・院見学希望】と
送って下さい。
採用担当者が連絡させていただ
き、見学日の調整を致します。

02.院見学

実際に現場での患者様とのやり取
りや治療を見ていただくだけでなく
失敗しない就活の方法の伝授や希
望者には施術体験も！弊社の質問
や質疑応答を終えた後、希望者は
ここで面接日を決定させます。

03.質問・面接・内定

面接当日までも皆様からの御質問
にもお答え致しますので安心してくだ
さい。面接は代表が行います。
内定の可否につきましては後日こち
らから連絡させていただきます。